

## 専門家登録票

所属法人名称		マーケティングセバスチャン (株)					
法人代表者氏名		久積正道		電話	03-6303-1103		
法人所在地		〒 153 - 0063	都道府県	東京都		市町村	目黒区
		目黒2-6-14-CELLS202					
登録専門家氏名		久積正道					
メールアドレス		<a href="mailto:masamichi@mksjapan.com">masamichi@mksjapan.com</a>				生年西暦	1977 年
連絡先住所		〒 153 - 0063	都道府県	東京都		市町村	目黒区
		目黒2-6-14-CELLS202					
専門分野		具体的内容			実績産業分野		
第1	経営管理	中小企業の経営コンサルティング、業務改善、販売戦略、事業			食品・外食		
第2	創業・新店舗開業	中小企業の経営コンサルティング、業務改善、販売戦略、事業			食品・外食・雑貨		
第3	ブランディング	広報の活用・自社の価値のアップ・価値が上がる見せ方提案			食品・外食・雑貨		
第4	販路開拓	卸等の成約向上、外食の集客改善。マーケティング支援			食品・外食・雑貨		
取得資格		経営修士 (MBA) 経営戦略					
指導実績		指導内容概要			実績成果		
		日本茶のWEB通販の販促 (SEO対策・バナー・広告戦略・SNS戦略・越境EC) の指導・サポート			当初年売上100万円⇒年3000万円まで増加		
		掛け率の高いお土産品を売るためのアドバイスと戦略提案			道の駅・SA、お土産売り場など一般流通外での売上が1.5倍に		
ラーメン業態から、メーカーポジションへの進出支援。事業再構築補助金の作成も支援			事業再構築補助金を獲得し、おつまみ惣菜の販売につながった。				

指導実績	金融機関のメーカーアドバイザー事業において、大幅な赤字の改善	精肉1億円利益、加工品-1億円という状況から通る値上げ戦略を策定し、利益アップにつなげた
	新商品開発のための、開発分野を探る売れ筋の提案や分析。主にドレッシングにおける、現場の売り場調査・卸市場の調査、小売POSデータからの調査分析	提案カテゴリを特定し、今後の開発につなげた
	キャビアのPR・販路開拓支援・ブランディング支援・通販支援	多数のTV出演による地位拡大、有名洋酒・有名日本酒コラボによるイメージアップ、展示会での集客につなげた。飲食店フェアの開催を複数展開
	商談の獲得率をアップするセミナー開催、地元バイヤーを呼んでのマッチング商談。	有名バイヤーの来訪や、商談の促進につながるというメーカーからの声を多数いただく。
	弁当配達・唐揚げ店から、メーカーポジションへの進出支援。事業再構築補助金の作成も支援	メーカーポジションに転換し、店舗売上の脱却につなげた。
	地域製品の売り上げ拡大支援。地域ブランドの特定と、PR方法、展示会や商談会支援	延べ200枚の名刺を獲得し、地域の販売機会の向上につなげた。
	新商品の開発支援、工場の中で出来そうな物と市場でありそうでない分野を特定し、開発につなげた。	味付き肉を多数開発し、コロナ禍で売上が5倍に伸びた。
	近江牛1生産者のブランディングの見直し、リブランディングデザイン、定義の作成	近江牛のなかでナンバーワンを認知させることで引き合いがアップした。